

Wpływ sankcji finansowych nałożonych przez Stany Zjednoczone na Boliwariańską Republikę Wenezueli

Raport Specjalny

Bilans salda i operacji na rachunku sierpień 2017-2018

Streszczenie oceny

1. Kontekst i przesłanki:

Od momentu podpisania dekretu przez Donalda Trumpa w sierpniu 2017 roku, nakładający sankcje na Wenezuelę, Republika zmaga się z międzynarodową blokadą finansową. Główne efekty to:

1.1. Rachunki w bankach korespondencyjnych takich jak Commerzbank AG, Citibank i Bank of China we Frankfurcie, na których w sierpniu 2017 roku Wenezuela posiadała około 150.000.000,00 USD, **zostały zamknięte**, natomiast banki dostosowując się do blokady, uniemożliwiły wykorzystanie środków na zakup żywności i leków. W przypadku Banku China we Frankfurcie środki zostały zablokowane w marcu 2018 r.

1.2. Wenezuela nie była w stanie utrzymać dotychczasowych rachunków w dolarach amerykańskich, dlatego konieczne stało się poszukiwanie nowych banków europejskich, bliskowschodnich i azjatyckich, zważywszy na potrzebę **przyjęcia euro jako głównej waluty** i wykorzystania innych walut rynków wschodzących (tureckie liry, dirhamy, juany) o większej zmienności w stosunku do dolara. Ta sytuacja doprowadziła do znacznych strat wynikających z różnic kursowych. W rezultacie **Republika poniosła wysokie koszty transakcyjne i finansowe.**

2. Koszty finansowe wynikające z sankcji:

2.1. Realizowane zasoby: Przypadek produktów żywnościowych

W związku z sankcjami od sierpnia 2017 r. do chwili obecnej, **wkład finansowy wyniósł 6 172 832,640,37 USD.**

Przypadek produktów żywnościowych wyróżnia się strategicznym znaczeniem i utrudnieniami, które zostały wykreowane przez imperializm, aby uniemożliwić konsolidację krajowych programów zaopatrzeniowych.

Od momentu nałożenia sankcji, w produkty żywnościowe rząd zainwestował łącznie **2.448.126.087,94 USD.** Poniższa grafika przedstawia podział inwestycji na produkty gotowe i surowce:

Produkty żywnościowe	USD.
Produkt gotowy	1.556.523.228,33
Surowiec	891.602.859,61
Łącznie USD	2.448.126.087,94

Sankcje finansowe i handlowe utrudniały nabywanie żywności. Przeszkody operacyjne kreowane przez armatorów i międzynarodowe porty, tak jak w przypadku przeładunku towarów płynących do Wenezueli i wydłużania czasu oczekiwania, spowodowały wzrost taryf, w wyniku czego kraj poniósł straty szacowane na **37,04 mln USD**.

Na powyższą sumę składa się y czas oczekiwania statków, który wydłużył się w ostatnich miesiącach o **33,33%** z 45 dni w 2017 r. do 60 dni w 2018r.

Podobny wzrost kosztów nastąpił z powodu opóźnień liczonych w dniach, które wzrosły o **51,52%**, z 16 500 USD do 25 000 USD w przypadku statków masowych, co stanowi **dodatkowy koszt w odniesieniu do roku 2017 o 26,65 mln USD**. W przypadku statków kontenerowych koszty z tym związane wzrosły średnio o **40,63%** z 3 200 USD do 4 500 USD, co stanowi **dodatkowy koszt w odniesieniu do roku 2017 o 10,40mln USD**.

2.2. Opłaty bankowe i średni czas realizacji płatności:

Po implementacji sankcji amerykańskich na transakcje finansowe, instrukcje płatnicze rozesłane przez banki korespondencyjne zostały wdrożone w ciągu 48 godzin. Obecnie średnio transakcja realizowana jest w ciągu 10-20 dni, po weryfikacji i akceptacji przez urzędników banków uczestniczących w transakcjach. W odniesieniu do kosztów transakcji, zapytań o płatność, zmian w transferze, koszty operacyjne wyniosły **655 200,00 USD**.

Dodatkowo, w wyniku konieczności wykonywania operacji na rynku Forex (wymiana walut), z powodu braku możliwości posługiwania się dolarem amerykańskim na skutek zbrodniczej blokady, Republika poniosła straty w wysokości **20 000 000,00 USD**.

2.3. Credit Suisse:

Od momentu wdrożenia dekretu Prezydenta USA, dłużne papiery wartościowe utrzymywane przez Wenezuelę na międzynarodowym rynku finansowym oraz opóźnienia wynikające z wywiązania się z zobowiązań wobec posiadaczy papierów wartościowych wyemitowanych przez Republikę, spowodowały stratę wraz z obligacją nabytą za pośrednictwem Credit Suisse (CLN), w wysokości **264 180 78,00 USD**.

2.4. Strata finansowa papierów wartościowych należących do Euroclear.:

W lipcu 2017 r. wartość nominalna portfela papierów wartościowych znajdujących się w posiadaniu Euroclear wynosiła **1 973 228 192,00 USD**, przy średniej wartości rynkowej w tym okresie, na kwotę **1 093 592 941,96 USD**. Jednak w wyniku sankcji i międzynarodowej blokady finansowej w handlu papierami wartościowymi wyemitowanymi przez Republikę, wartość odzwierciedlona w obligacjach za lipiec 2018 r. (PDVSA i GLOBALES) notowana na giełdach międzynarodowych zgodnie z Bloomberg systematycznie spadała, osiągając wartość rynkową w wysokości 625,90 mln USD, co stanowi stratę rynkową o 57,24% - **467,62 mln. USD**.

3. Sankcje finansowe to intratne przedsięwzięcie:

Wszystkie te nietypowe zjawiska, które nie istnieją w gospodarce niepodlegającej blokadzie finansowej, z którą Wenezuela zmaga się od 2017 r., okazują się intratnym przedsięwzięciem dla tych, którzy nakładają sankcje. Wenezuela zmuszona jest utrzymywać to intratne przedsięwzięcie, które koszt wyniósł do chwili obecnej około **799,50 mln USD.**

Do tej kwoty należałoby dodać więcej niż 1 600 000 000,00 USD, które spółka Euroclear blokuje na swoich rachunkach, uniemożliwiając regularne dokonywanie płatności przez Republikę.